

# Vertriebsleiter/ Head of Sales (m/w/d)

## Unternehmensbeschreibung

Wir sind die Dr. Mayer Consulting GmbH - ein hochmotiviertes und schnell wachsendes Team mit einer Herzens-Mission. Wir helfen Menschen Ihre Finanzen selbst in die Hand zu nehmen, erfolgreich an der Börse zu investieren und sich so ihre Lebensträume zu erfüllen.

## Stellenbeschreibung

### Vertriebsleiter [München, Vollzeit]

Für mein wachsendes Team in München suche ich ab sofort einen Vertriebsleiter (m/w/d) in Vollzeit.

### Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung eines strategischen Plans zur Erreichung der Umsatzziele und zur Erweiterung unserer Kundenbasis
- Halten bzw. Übertreffen von Jahresumsatz Zielen
- Aufbau und Pflege starker, langfristiger Kundenbeziehungen
- Zusammenstellung, Führung und Beaufsichtigung des Vertriebsteams, d.h. alle Mitarbeiter ihren Stärken und Schwächen gemäß optimal einzusetzen
- Organisation von Verkaufsschulungen
- Einarbeiten und internes ausbilden bzw. einlernen von neuen Kollegen

### Stellenanforderungen

- Ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten
- Gesundes Selbstbewusstsein
- Sehr organisiert und sehr selbständig
- Erfahrung als Sales Executive oder Sales Manager und im Erreichen oder Übertreffen von Zielen (im besten Fall mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb)
- großes Interesse an der Entwicklung kundenorientierter und realisierbarer Lösungen
- Erfahrung als Führungskraft
- Überdurchschnittlich belastbar und sehr zuverlässig
- Positives Mindset & sehr hohe Motivation
- Interesse an den Themen Finanzen, Mindset und Aktien-Investment

### Darum solltest Du zu uns kommen:

Unsere junge Firma bietet Dir noch viel Raum zur Mitgestaltung. Weiterentwicklung ist uns sehr wichtig. Gleich zu Beginn nimmst Du selbst an unserem Aktien-Coaching teil. Damit lernst Du zum einen unser Produkt und unsere Kunden intensiv kennen, zum anderen ist diese Finanzbildung für Dich persönlich sehr wertvoll. Wir ermöglichen Dir auch darüber hinaus fachliche Weiterbildungen.

Unsere Wege sind kurz und unkompliziert. Wir setzen auf eine kollegiale, ehrliche Firmenkultur, in der wir uns gegenseitig fordern und fördern können. Leistung wird belohnt. Je schneller Du Fortschritte machst, desto schneller kannst Du auch mehr Verantwortung übernehmen.

Du kannst mich - die Inhaberin Dr. Carmen Mayer - schon einmal in meinem Podcast "Mami goes Millionär - Der Aktienpodcast" und meinem Instagram-Account "carmen\_mayer\_" besser kennenlernen. Dort teile ich mein Wissen und meine Erfahrungen aus den Bereichen Finanzen, Mindset, Aktien-Investment und meinem Leben als Unternehmerin und zweifacher Mutter.

## **Wie kannst Du Dich bei uns bewerben?**

Schicke uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf & Zeugnisse) und verrate uns Deine Motivation, warum Du Teil unseres Teams werden möchtest und wie Du uns bei unserer Mission unterstützen kannst. Bitte ergänze Deine Unterlagen mit dem Testergebnis von <https://www.16personalities.com/de>

Teile uns auch mit, ab wann Du starten kannst und welche Gehaltsvorstellungen Du hast!

## **Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!**

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung

**Schicke Deine Bewerbungsunterlagen an: [kontakt@dr-carmen-mayer.de](mailto:kontakt@dr-carmen-mayer.de)**